

'EVEN INPAKKEN  
OF GAAT HET  
ZO MEE?'

Kleine bv:  
wat vinden  
ondernemers?

Krijgen wat  
je waard bent

Afschaffing van de 18.000 euro inleggeld voor een bv? Prima, dat kasrondje is toch een wassen neus. En die notariële akte stelt ook niet veel voor – die check kan de Kamer van Koophandel net zo goed doen. Het notariaat moet zich richten op goede advisering, zeggen ondernemers. 'De notaris moet nu echt waar gaan leveren voor zijn geld.'

TEKST Tatiana Scheltema | BEELD Roel Ottow

Het moet gemakkelijker worden om een bv op te richten, vindt minister Verhagen van Economie, Landbouw en Innovatie. Daarom zal de verplichte inleg van 18.000 euro worden afgeschaft en wordt het mogelijk een eenvoudige bv met behulp van standaardstatuten op te richten, zonder notariële akte. 'Veel kleine bv's kunnen hiermee volstaan, wat een aanzienlijke verdere lastenverlichting mogelijk maakt. Notariële tussenkomst lijkt alleen noodzakelijk wanneer de aandeelhouders kiezen voor niet-standaardstatuten. In dat geval moeten de machtsverhoudingen binnen de vennootschap goed worden vastgelegd in het belang van aandeelhouders en derden en moet worden getoetst of de gemaakte afspraken in lijn zijn met de wet', schreef Verhagen op 13 september vorig jaar aan de Tweede Kamer.

#### WASSEN NEUS

Lagere kosten doen het altijd goed. 'Natúúrlijk moet je af van het ouderwetse idee dat je 18.000 euro moet storten om een bv te kunnen beginnen', zegt ondernemer Edwin Kornmann Rudi (48) uit Overveen. Hij is gespecialiseerd in het ontwikkelen van vastgoed ten behoeve van de zorgsector, en voormalig aandeelhouder in verschillende bv's. 'Dat inleggeld is een wassen neus! Voor de crediteurenbescherming hoef je het niet te doen. Die is sowieso al heel beperkt. Ooit was die inleg bedoeld om te kijken of iemand solvabel genoeg was om een handeltje te beginnen. Dat is nu ondervangen door de bestuurlijke en persoonlijke aansprakelijkheid. Die storting is niet meer dan een garantie tot aan de voordeur. Je kunt het heen en weer schuiven, tijdelijk storten, desnoods leen je het even van iemand anders. Of iemand betrouwbaar en solvabel is, zie je er echt niet aan af.'

#### FISCAAL VOORDEEL

Maar met afschaffing van de verplichte notariële akte moet je 'voorzichtiger' zijn. 'De akte van een onafhankelijke, beëdigde notaris vrijwaart je voor toekomstige problemen.' Dat vindt Lion Voeten (49), eigenaar van een groothandel in kantoor-meubelen uit Hoofddorp. Voeten begon zijn bedrijf Alrecu twee jaar geleden met de bedoeling het op termijn over te dragen aan zijn zoon. Daarnaast werkt hij fulltime als strategie-expert bij een grote onderneming. Met Alrecu gaat het inmiddels zo goed dat hij overweegt de zaak om te vormen tot een bv. 'Met een eenmanszaak die groeiende is én een arbeidscontract van 38 uur loopt je inkomen al snel op. Ik heb absoluut geen hekel aan belasting betalen, maar een belastingdruk van 52 procent vind ik wel exorbitant hoog. Bij de bv ligt die rond de 23 procent. Dat is nogal een verschil.' Behalve een fiscaal voordeel is ook de toekomstige bedrijfsoverdracht voor Voeten een reden om de overstap naar een bv te maken: zo kan hij een aandelenpakket, of een deel daarvan, gemakkelijker overdragen aan de kinderen. 'Als mijn zoon is afgestudeerd

## ‘De notaris heeft alle mogelijkheden om zich kwalitatief veel beter te afficheren’

komt het moment dat ik zeg: “Hier heb je het roer, en succes.” Maar ik heb ook een dochter. En het zou oneerlijk zijn als zij niets kreeg.’

### ‘MOETJE’

Voeten had nooit eerder een bv, maar hij heeft wel ervaring met de aankoop van onroerend goed. ‘Dat de notaris uitzoekt of er een erf-dienstbaarheid op zit, geeft mij als koper een stuk zekerheid. Diezelfde zekerheid zou je als Nederlandse maatschappij ook willen hebben als het gaat om een bv. Dus als ik de overheid was, zou ik het wel waarderen dat je een bv pas kunt oprichten na tussenkomst van de notaris. Als die zekerheid wegvalt, zullen er ongetwijfeld mensen zijn die er misbruik van maken, door te pas en te onpas bv’s te beginnen of te beëindigen. Daar is niemand bij gebaat. Het gaat ook om het onderlinge vertrouwen tussen bedrijven.’

Maar niet elke notaris rechercheert even grondig, merkte ondernemer Tjalling Dijkstra (32), toen hij een paar jaar geleden met een zestal vrienden een bv wilde oprichten. Dat was zijn huidige bedrijf Horecalife, dat back-officediensten als afvalverwerking en payroll-services inkoop voor horecabedrijven. ‘We waren nogal lacherig die dag. Van de notaris verwacht je dat die een soort adviserende rol heeft, en dat hij vragen stelt in de trant van: “Hoe denken jullie eigenlijk met z’n zessen geld te gaan verdienen?” En ook even dóór-vraagt. Ik vind een bv toch zoiets als een huwelijk: een ceremonie waar je wel even bij mag stilstaan. Zoals het nu ging was het een “moetje”: stempeltje halen en klaar. Maar ik vind: op zo’n moment mag je wel ietsje banger worden van de notaris.’

### INSTANTIE

Uiteindelijk haakten de andere aandeelhouders één voor één af. Dijkstra bleef als enige over in het bedrijf en schakelde terug naar een

eenmanszaak. ‘De toegevoegde waarde van de notaris heb ik niet zo ondervonden. Je moet wat gegevens aandragen, er moet iemand zijn die dat controleert. Maar of die dure notaris dat moet doen? Die check zou ook prima door een andere instantie, zoals de Kamer van Koophandel, kunnen worden gedaan. Die kent vaak ook de historie van een bedrijf. En het zou niet eens commercieel hoeven te zijn. Of die notaris die check überhaupt wel goed uitvoert, kan ik niet nagaan. Er is natuurlijk niks gemakkelijkers dan een kleine *copy-paste*-actie uit te voeren, een paar handtekeningen te zetten en te denken: het is wel goed, ik ga fijn factureren. Maar nu komen vragen als: “Goh, is het allemaal wel nodig?” ineens bovendrijven. Dat wordt nu blootgelegd. Ik heb soms het gevoel dat het notariaat een instantie is die kunstmatig in leven gehouden wordt door de instantie zelf.’

Veel mededogen met die instantie is er dan ook niet. ‘Ik heb een broertje dood aan verplichte winkelnering waar ik niks voor terugkrijg’, zegt ook zorgondernemer Kornmann Rudi. ‘De notaris moet maar wennen aan het idee dat ze krijgt wat ze waard is. Dan gaat het niet alleen om het tarief, maar ook om efficiency en kennis. De notaris heeft alle mogelijkheden om zich kwalitatief veel beter te afficheren en cliënten juridisch bij te staan. Ze kan veel meer multidisciplinair gaan werken, door niet alleen de faciliterende partij te zijn bij een transactie, maar ook door snel te schakelen tussen fiscale en juridische zaken. Daarin moet hij zich onderscheiden, bijvoorbeeld door zich te profileren op niches.’

### VEILIGE WEG

Het bedrijf van Tjalling Dijkstra loopt inmiddels zo goed dat zijn telefoon alleen nog rinkelt als er echt iets misgaat – hooguit twee keer per maand. Dus is er ruimte voor nieuwe ideeën. Duurzaam papier importeren

uit Canada bijvoorbeeld. Dat zou, zegt hij, voor hem een reden zijn om een ‘kleine bv’ op te richten. ‘Sommige dingen, zoals participeren in andere bedrijven, worden gemakkelijker. En stiekem word je ook wat serieuzer genomen. Alsof je als eenmanszaak niet serieus bezig bent.’ Niet dat die ‘status’ hem iets kan schelen: ‘Ik zou het vooral doen vanwege de aansprakelijkheidsrisico’s en fiscale voordelen.’

Toch zou Dijkstra, zelf ook jurist, voor een bedrijfsmatig advies niet snel naar de notaris stappen; zelfs niet als het gaat over de overstap naar een bv. Dijkstra: ‘Ik zou eerder aankloppen bij een collega-ondernemer of een accountant. De notaris heeft toch een hoog ambtelijk gehalte. Je zoekt een iets menselijker adviesorgaan; iemand die niet alleen naar de feiten kijkt, maar ook snapt wat ondernemen betekent, namelijk of je een bepaald risico wel of niet zult nemen. Bij ondernemerschap hoort ook dat er een soort onzekerheid is over hetgeen je onderneemt. Bij notarissen is dat er niet: je rondt je studie af en met een hoge mate van waarschijnlijkheid ga je dan dat vak in. En in dat vak zal je verzekerd zijn je geld te verdienen.’ Die zekerheid drukt een stempel op het gedrag van de notaris, denkt Dijkstra. ‘Hij zal altijd de veilige weg adviseren, en niet de ondernemende; zodat hij niet kan worden aangesproken op zijn advies.’

Lion Voeten gaat, als het eenmaal zo ver is, voor de oprichting van zijn bv zeker naar de notaris. Maar ook hij bespreekt inhoudelijke zaken als de verdeling van de bedrijfsmiddelen liever met zijn accountant. ‘Voor de vorm moet je bij je notaris zijn, en voor de inhoud bij de accountant.’ ■